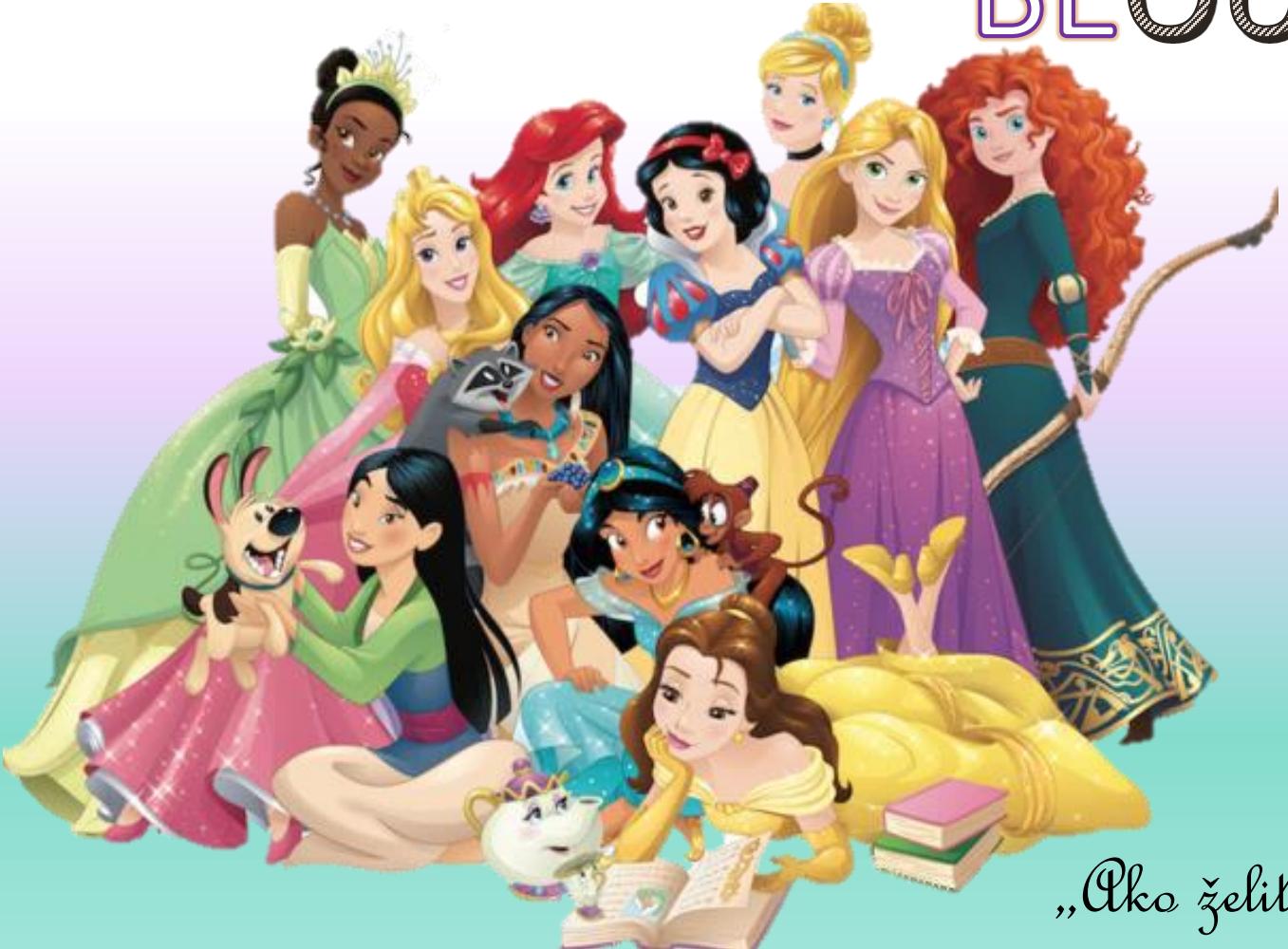


BEOUTLIER



Kategorija B

„Ako želite bili nezamjenjivi, morate bili drugačiji.”

Coco Chanel

Zamislite sljedeću situaciju, planirate kako ćete uskoro kod bake i djeda i kako ćete se fino najesti kad tamo iznenađenje:

Baka i ja smo otišli na Karibe. Čitali smo recenzije i izgleda da je super tamo. Pratite kako nam je na Instagramu.



Kupuje li i vaš tata stalno stvari online, a onda govorи mami:

Opet si naručila nove haljine. Joj vi žene, sve ste iste.



Jeste li ikada čuli mamu da govorи:



Bolje bi bilo da učиш nego da si stalno na društvenim mrežama!!!! Tata i ja radimo i nemamo vremena za društvene mreže.

Što mislite koliko se vaša obitelj razlikuje od ostalih? Jeste li **OUTLIER**? U čemu želite biti slični, a u čemu drugačiji?



Biste li mogli zamisliti ovakvu situaciju:

Vi mladi umjesto da se družite „buljite“ svatko u svoj mobitel. Idem ja kod susjede Mare na kavu. Ona priča i nema taj vaš internet.

Nadam se da ću odgovor na neko od tvojih pitanja pronaći na sljedećim slajdovima.



Ali ako i ne pronađem nema veze, bar ćemo saznati nešto o aktivnostima na internetu i online kupovini.





Ciljevi i hipoteze istraživanja



1

Utvrditi je li baka bila u pravu, tj. saznati jesu li starije osobe rjeđi korisnici interneta.



2

Utvrditi jesu li tatine tvrdnje utemeljene, tj. saznati koji spol češće kupuje online.



3

Saznati koliko vršnjaka bake i djeda posjeduje vještine korištenja interneta i online kupovine potrebne za organiziranje putovanja.



4

Provjeriti koriste li studenti/učenici češće društvene mreže nego zaposlene osobe.



Hipoteze

H₁: Udio redovnih internet korisnika razlikuje se po dobnim skupinama.

H₂: Žene su češći korisnici online kupovine nego muškarci.

H₃: Manje od 10% osoba u dobi između 65 i 74 godine posjeduje vještine korištenja interneta i online kupovine potrebne za organiziranje putovanja te stavljanja obavijesti s putovanja na društvene mreže.

H₄: Studenti/učenici koriste češće od zaposlenih osoba društvene mreže.





Istraživanjem su prikupljeni podaci o aktivnostima koje ispitanici provode putem interneta u periodu od 3 mjeseca prije samog provođenja istraživanja.

Istraživanje je provedeno u Republici Hrvatskoj 2019. godine na uzorku veličine 5 489 osoba čija je dob u vrijeme prikupljanja podataka bila između 16 i 74 godine, a zatim su podaci popočeni na ukupnu populaciju Republike Hrvatske te dobi te se popočeni podaci analiziraju u ovom radu.



- ❖ Deskriptivna statistika
- ❖ Grafovi
- ❖ Tablice



- ❖ Infografika

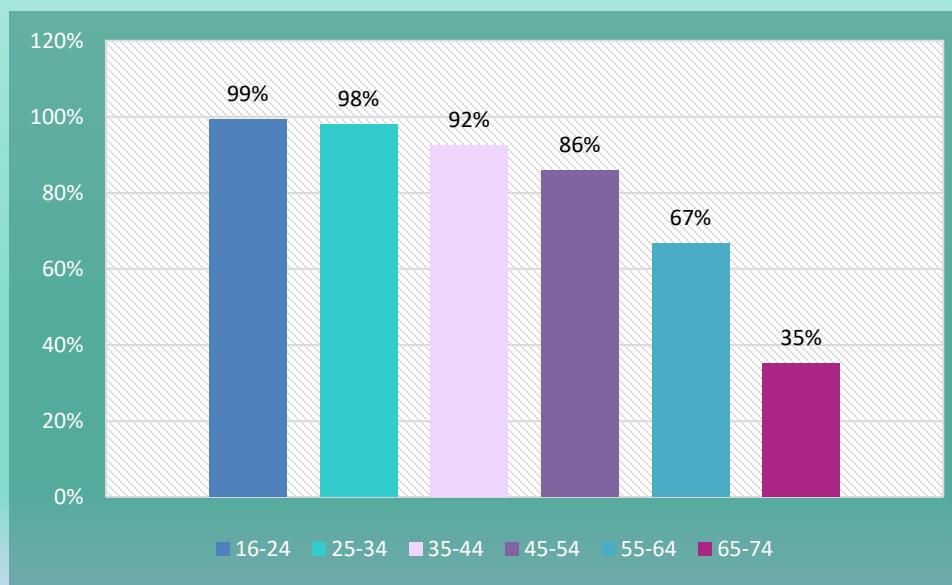
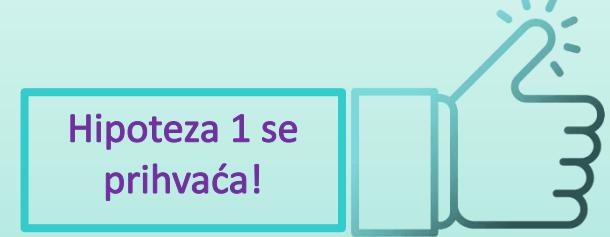


- ❖ Izrada prezentacija

H_1 : Udio redovnih internet korisnika razlikuje se po dobnim skupinama

Tablica 1. Udio redovnih internet korisnika prema dobnim skupinama

Dob	Broj redovnih Internet korisnika (RK)	Ukupna populacija (UP)	Udio redovnih Internet korisnika	Distribucija redovnih korisnika po dobi	Distribucija ukupne populacije po dobi	Kumulativni niz RK	Kumulativni niz UP
16-24	385.243	388.310	99%	16%	13%	16%	13%
25-34	394.801	402.420	98%	17%	13%	33%	26%
35-44	563.893	609.782	92%	24%	20%	57%	47%
45-54	464.384	540.043	86%	20%	18%	76%	65%
55-64	400.698	600.647	67%	17%	20%	93%	85%
65-74	158.795	453.007	35%	7%	15%	100%	100%
Ukupno	2.367.814	2.994.209	79%	100%	100%		



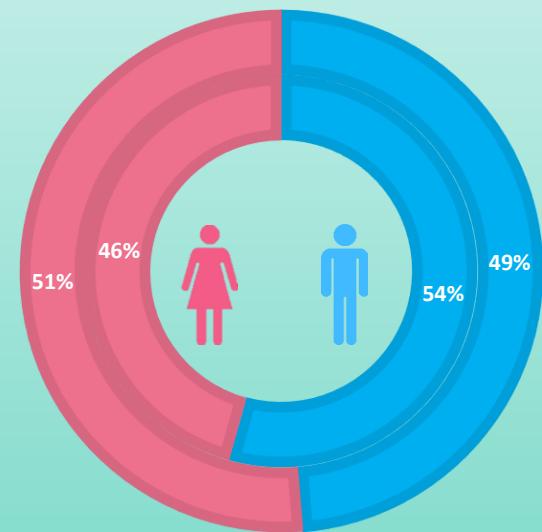
- Više od 90% korisnika mlađih od 45 godina redovno koristi internet i oni čine 57% svih redovnih internet korisnika i 47% ukupne populacije.
- 79% stanovnika su redovni internet korisnici.
- **Udio redovnih korisnika interneta smanjuje se s povećanjem dobi.**
- Postoje razlike između distribucije redovnih korisnika po dobi i distribucije ukupne populacije po dobi.
- 35% korisnika u doboj skupini 65-74 redovno koristi internet i oni čine 7% svih redovnih Internet korisnika, a 15% ukupne populacije.

Slika 1. Udio redovnih internet korisnika prema dobnim skupinama

H₂: Žene su češći korisnici online kupovine nego muškarci.

Tablica 2. Udio online kupaca s obzirom na spol

Spol	Broj online kupaca	Ukupna populacija	Udio online kupaca u ukupnoj populaciji	Distribucija online kupaca po spolu	Distribucija ukupne populacije po spolu
M	568.278	1.457.822	39%	54%	49%
Ž	478.829	1.536.387	31%	46%	51%
	1.047.107	2.994.209	35%	100%	100%



Hipoteza 2 se odbacuje.



Slika 2. Distribucija ukupne populacije po spolu (vanjski krug).

Distribucija online kupaca po spolu (unutarnji krug)



Oko 35% stanovnika Republike Hrvatske kupuje online.

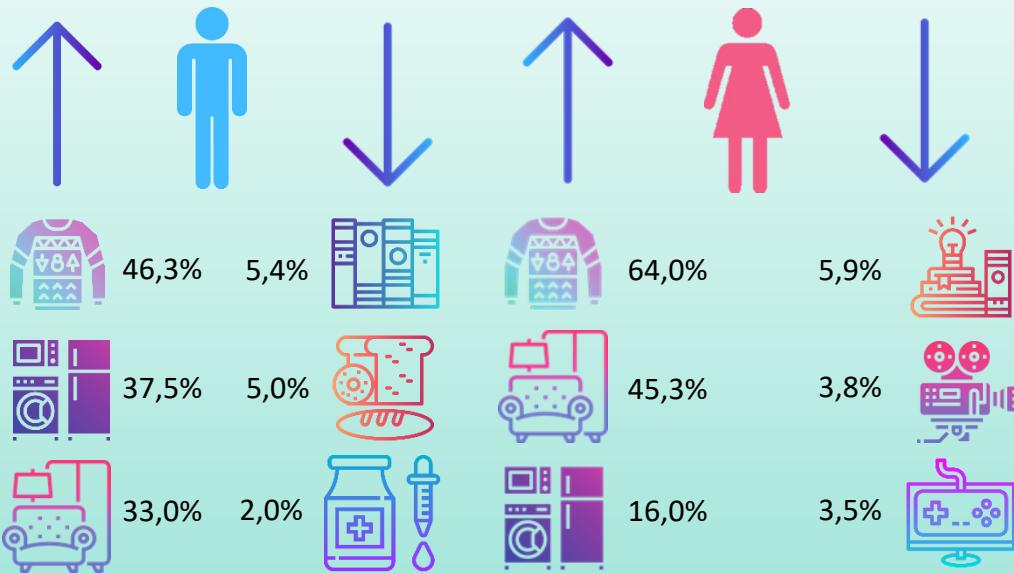


Muškarci su češći korisnici online kupovine jer od ukupnog broja svih muškaraca, 39% čine online kupci dok je udio žena online kupaca 31%.



Žene su zastupljenije u ukupnoj populaciji, ali su muškarci zastupljeniji kao online kupci.

A što najčešće kupuju online, a što najrjeđe?



Infografika 1. Prikaz najčešća 3 i najrjeđa 3 naručena proizvoda/usluge s obzirom na spol



Muškarci najčešće kupuju online odjeću i sportsku opremu (46,3%), zatim elektroničke aparate i opremu (37,5%) te kućne potrepštine, namještaj i igračke (33%).



Žene, isto kao i muškarci, najčešće kupuju online odjeću i sportsku opremu (64%), zatim kućne potrepštine, namještaj i igračke (45,3%) te elektroničke aparate i opremu (16%).

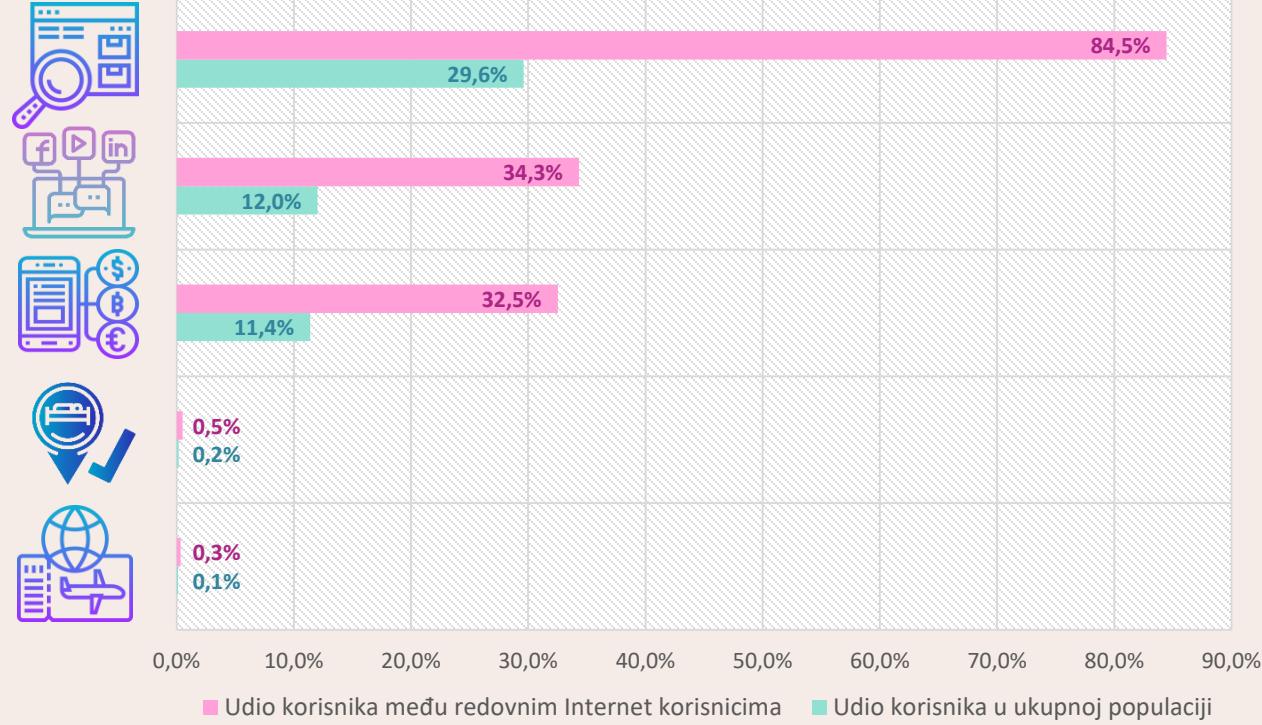


Muškarci najrjeđe online kupuju lijekove (2%), zatim živežne namirnice (5%) te knjige, časopise i novine (5,4%).



Žene, za razliku od muškaraca, najrjeđe online kupuju računalne softvere i igre (3,5%), zatim filmove i glazbu (3,8%) te obrazovne materijale (knjige, audio/video materijali) (5,4%).

H₃: Manje od 10% osoba dobi između 65 i 74 godine posjeduje vještine korištenja interneta i online kupovine potrebne za organiziranje putovanja te stavljanja obavijesti s putovanja na društvene mreže.



Legenda:

Traženje informacija o proizvodima i uslugama	Društvene mreže	Internet bankarstvo	Rezervacija smještaja (hoteli, apartmani, kuće za odmor i ostali smještaj)	Usluge prijevoza (kupovina prijevoznih karata, rent-a-car)

Slika 3. Udio korisnika pojedinih aktivnosti u ukupnoj populaciji. Udio korisnika pojedine aktivnosti među redovnim Internet korisnicima

Hipoteza 3 se djelomično prihvaca.



Tek bi se 1 ili 2 osobe od njih 1000 dobi između 65 i 74 godine odlučilo online rezervirati smještaj kao i kupiti prijevoznu kartu ili rezervirati rent-a-car.



Ali zato 30% osoba dobi između 65 i 74 godine na internetu traži informacije o proizvodima i uslugama, 12% koristi društvene mreže dok 11,4% koristi internet bankarstvo.



Situacija se ne mijenja značajno ako se promatraju redovni internet korisnici te dobi. Od redovnih internet korisnika 0,5% se odlučilo rezervirati smještaj online dok je 0,3% odlučilo koristiti usluge prijevoza.



Ako se promatraju redovni internet korisnici dobi između 65 i 74 godine, njih čak 84,5% na internetu pretražuju informacije o proizvodima i uslugama.

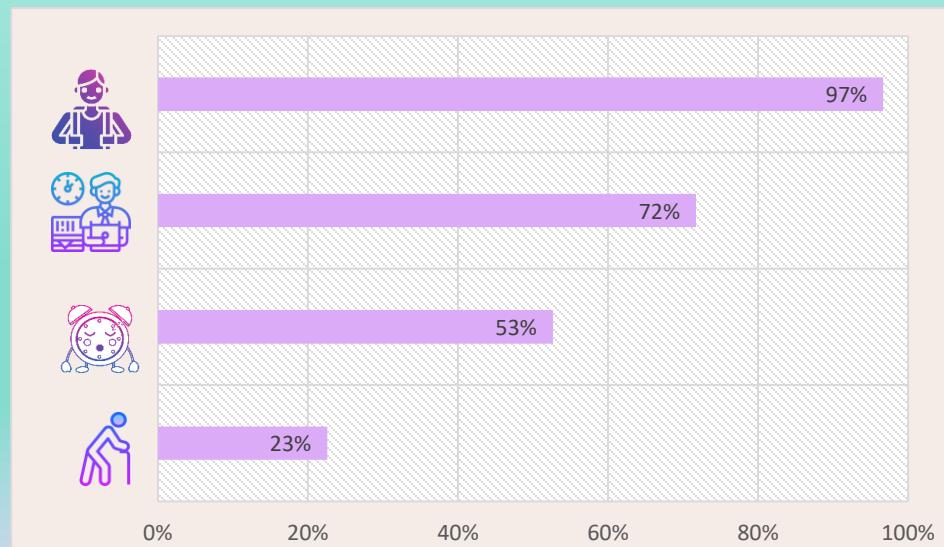


Ako se promatra broj redovnih internet korisnika dobi između 65 i 74 godine, njih 34,3% koristi društvene mreže, dok na 10 redovnih internet korisnika te dobi čak 3 koriste internet bankarstvo.

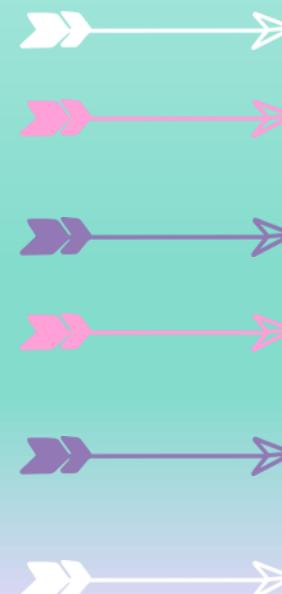
H₄: Studenti/učenici koriste češće od zaposlenih osoba društvene mreže.

Tablica 3. Udio korisnika društvenih mreža s obzirom na aktivnost

	Zaposlenje	Broj korisnika društvenih mreža	Ukupna populacija	Udio korisnika društvenih mreža u ukupnoj populaciji	Distribucija korisnika društvenih mreža	Distribucija populacije
	Zaposleni	1.047.364	1.460.155	72%	60%	49%
	Nezaposleni	224.512	426.287	53%	13%	14%
	Studenti/učenici	275.192	284.640	97%	16%	10%
	Neaktivni	185.956	823.127	23%	11%	27%
	Ukupno:	1.733.024	2.994.209	58%	100%	100%



Hipoteza 4 se prihvata!



Skoro 3/5 stanovnika Republike Hrvatske koristi društvene mreže.

Čak 97% studenata/učenika koristi društvene mreže i najčešći su korisnici društvenih mreža s obzirom na aktivnost.

Neaktivne osobe su najrjeđi korisnici društvenih mreža, otprilike svaka 4. neaktivna osoba je korisnik društvenih mreža.

Neaktivne osobe čine 27% ukupne populacije te skoro 3 puta manji udio od ukupnog broja korisnika društvenih mreža.

Od 10 zaposlenih osoba otprilike 7 ih koristi društvene mreže te su oni najbrojnija grupa korisnika nakon studenata/učenika.

Za nezaposlenu osobu vjerojatnost je 0,53 da će biti korisnik društvenih mreža (53% nezaposlenih osoba koristi društvene mreže).

Slika 4. Udio korisnika društvenih mreža s obzirom na aktivnost



- ❖ Potvrđeno je da se udio redovitih internet korisnika razlikuje po dobnim skupinama.
- ❖ Razlozi takvog zaključka mogu biti: internet se u zadnjim desetljećima ubrzano razvija i mladi su već od rođenja upoznati s postojanjem interneta te ga svakodnevno koriste dok npr. osobe starije od 65 godina, nisu stekle u mladosti naviku korištenja, a poslije su koristili internet samo rijetki od njih.



- ❖ Za hipotezu 3 možemo reći da je djelomično prihvaćena ako damo veću težinu kod organizacije putovanja, rezerviranju hotela online i kupnji karata jer niti pola posto starijih osoba nisu izjavile da to koriste.
- ❖ S druge strane više od 10% starijih osoba koristi internet bankarstvo, koristi se društvenim mrežama te na internetu traži informacije i usluge.
- ❖ Stoga, možda bi se neke bake i djedovi odlučili za putovanje ako im netko drugi rezervira smještaj te kupi karte.
 - ❖ Zanimljiv je zaključak da od starijih osoba koje su redovni internet korisnici njih čak 84,5% na internetu traži informacije i proizvode.

Zaključci



- ❖ Utvrđeno je da, iako su žene zastupljenije u ukupnoj populaciji, muškarci su zastupljeniji kao online kupci.
- ❖ To ne znači nužno da žene manje kupuju nego možda još uvijek češće posjećuju trgovine nego što se koriste online kupnjom.
- ❖ Jedan od zaključaka je bio da i žene i muškarci najčešće kupuju odjeću i sportsku opremu. Prepostavljamo da muškarci kupuju češće sportsku opremu iz te kategorije, a žene odjeću. Možda bi ubuduće za usporedbe po spolu bilo poželjnju tu kategoriju razdvojiti na dvije.



- ❖ Tvrđnja je potvrđena jer čak 97% studenata/učenika koristi društvene mreže dok 72% zaposlenih koristi društvene mreže.
- ❖ Bilo je za očekivati da će najmanji udio korisnika društvenih mreža biti kod neaktivnih jer tu spadaju i osobe u mirovini koje se, kako smo vidjeli, rijetko koriste društvenim mrežama.

5. Što se toga tiče mislim da je ručak siguran, osim ako im mi pomognemo organizirati putovanje. To možda i nije loša ideja pa da im se tako zahvalimo zbog svega što čine za nas.

7. A što je s mamom, shvatila je da smo iste kao naši vršnjaci?

Mislim da imamo. Zato krenimo od bakine tvrdnje.

Mislim da baš nije bila sretna kad je vidjela da 97% učenika/studenata koristi društvene mreže. Ali zato je instalirala Facebook da i ona vidi po čemu su te društvene mreže tako posebne.

A znaš li da djed odnedavno koristi internet i rekao mi je da će mi poklon za 16. rođendan „sjesti“ na račun. Počeo je koristiti i internet bankarstvo.

Baka je očekivano bila u pravu. Drugi mladi su kao i mi. Izgleda da ako želi pričati da joj je bolje otići kod Mare na kavu nego biti s nama.

8. O pa mi smo dobile sve odgovore osim onih povezanih uz pitanje kada je dobro, a kada nije biti outlier.

Pa ne znam. Mislim da bi bilo bolje da se natječu tko će više uštedjeti, a ne potrošiti.

Gotove smo!!!

1.

A imamo li odgovore na pitanja s početka?

Mislim da je ovo bila baš dobra avantura. Vidiš koliko toga smo saznale iz jednog skupa podataka. Istina nismo dale recept kada je dobro, a kada nije biti outlier.

Ali mislim da je to individualno i trebamo svakoj osobi pustiti da bira za sebe. Samo nikad ne smijemo zaboraviti usuditi se biti drugačiji.

6. Djed je sigurno outlier.

Pa čak i nije, jer trećina redovnih internet korisnika njegove dobi koristi internet bankarstvo.

Zato tata ovaj put nije bio u pravu. Izgleda da ipak muškarci više kupuju online nego žene. A mislim da nismo ni outlier kao obitelj u ovoj situaciji jer mu je upravo stigao paket s novim tenisicama za vježbanje.

Misliš li da je u toj situaciji dobro biti outlier?

